

AZIMUT CONSEILS : VOTRE PARTENAIRE POUR LA SAUVEGARDE ET LE DÉVELOPPEMENT DE VOTRE ENTREPRISE.

AZIMUT CONSEILS
CONSEILLER & CONSULTANT

AZIMUT CONSEILS met 22 années d'expérience professionnelle, en crédit management et assurances, au service des PME et des TPE...

La gestion des crédits clients et des assurances est devenue une composante indispensable de notre économie actuelle. Il ne s'agit plus de vendre pour vendre !...

Il faut agir avant de devoir réagir !

Ce n'est pas lors d'un sinistre, que ce soit en matière d'assurance d'objets ou de personnes, ou bien encore de défaut de paiement d'un débiteur qu'il faut se poser la question : "Comment va-t-on faire ?"

Une faillite sur quatre et 80 % des concordats sont la conséquence directe d'une absence ou d'une insuffisance de mobilisation des créances. Il est donc vital pour une entreprise d'évaluer avec précision les crédits qu'elle accorde à ses clients et de suivre attentivement l'évolution de ses créances...

Le crédit management ne s'improvise pas

Au même titre qu'une PME ou une TPE fait appel aux services d'une fiduciaire, d'un secrétariat social ou autre, elle peut maintenant s'adresser à **Azimut Conseils** pour résoudre ses problèmes de gestion dans ce domaine, très spécifique et que souvent elle laisse de côté par manque de temps, de connaissance ou par crainte de mal faire.

Azimut Conseils offre aux PME et TPE qui veulent se développer et éviter "d'aller droit dans le mur", une panoplie de services.

En ce qui concerne le volet crédit à la clientèle et les créances, la société ne procède pas aux recouvrements des créances mais propose :

- un audit, afin de détecter les points forts et faibles. Ce dernier permettra de développer les uns et d'apporter une solution

aux autres, suivant la politique et les souhaits de l'entreprise. Il ne s'agit pas de lui imposer des solutions mais de collaborer à son épanouissement;

- des formations, via une institution ou un groupement. Des contacts ont déjà été pris avec les Chambres de Commerce, le Cefora, le Forem, etc. et des formations peuvent y être organisées en fonction des demandes. Celles-ci peuvent être dispensées en sessions individuelles, directement au sein de l'entreprise;

- l'implantation de méthodes et de moyens pour gérer efficacement le poste clients.

- l'accompagnement après avoir mis en route un système de gestion. Il ne s'agit pas d'abandonner la clientèle à son sort mais d'en suivre l'évolution, de corriger les erreurs et d'apporter les améliorations nécessaires.

- la consultance : à tout moment, il est possible d'obtenir des informations ou des conseils auprès d'**Azimut Conseils**.

En ce qui concerne le volet assurances, l'approche est sensiblement la même, c'est-à-dire qu'elle revient à examiner les garanties souscrites ou faisant défaut, à

proposer des corrections ou des développements éventuels et surtout à démystifier, par le biais d'explications simples, le fonctionnement et la raison d'être de chaque couverture.

L'atout majeur d'**Azimut Conseils**, dans ce domaine, est la connaissance approfondie de l'assurance crédit, ce qui est rare sur le marché !

Or, dans beaucoup de cas, elle peut s'avérer être un instrument indispensable à la sauvegarde des intérêts financiers, que la PME ou la TPE exporte ou non.

Actuellement, **Azimut Conseils** est l'enseigne d'un bureau créé par Yves De Loel. Grâce à ce nouveau concept de crédit management, qui vient combler un vide important dans le cadre d'une saine gestion des PME et TPE, ainsi que les services qu'il offre maintenant à ces entreprises, les paris sont pris pour un développement exponentiel dans les prochains mois.

AZIMUT CONSEIL
Rue de la Station, 95
7060 SOIGNIES
Tél : 067/33.31.77
Fax : 067/34.04.64
E-mail : YDL@yuc.com.be

